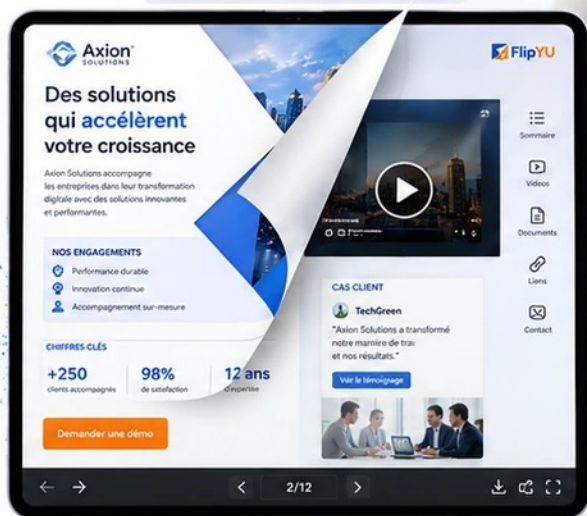


VOTRE EXPÉRIENCE FLIPYU



Enrichissez l'expérience



Engagez vos prospects



Déclenchez l'action

NexaFlow : donnez envie d'aller plus loin.

Un dossier investisseur fictif qui combine vision, traction, pitch dirigeant et prise de rendez-vous dans un même parcours.

1,8 M€

ARR fictif

+62 %

croissance annuelle

112

clients B2B

EXPÉRIENCE FLIPYU

Le contenu guide, engage et déclenche

PLANIFIER UN ÉCHANGE

La traction se comprend

Trois étapes suffisent pour transformer une lecture en un parcours orienté action.

Transformez vos brochures commerciales PDF en expériences qui captivent, font comprendre et déclenchent l'action.

Documentaires • Cas clients • Appels à l'action



Un document ne se contente plus d'être lu. Il se découvre. Il se parcourt. Il se vit.

01

ARR

1,8 M€

Une étape concise, lisible et immédiatement actionnable.

02

Croissance

+62 %

Une étape concise, lisible et immédiatement actionnable.

03

Clients

112 B2B

Une étape concise, lisible et immédiatement actionnable.

Vision, marché, équipe : au bon niveau.

Le lecteur ne fait plus que parcourir : il choisit, révèle une préférence et donne un signal exploitable.



Vision

Un choix visible dans le parcours et exploitable dans le suivi.



Marché

Un choix visible dans le parcours et exploitable dans le suivi.



Équipe

Un choix visible dans le parcours et exploitable dans le suivi.



Business model

Un choix visible dans le parcours et exploitable dans le suivi.

SIGNAL MÉTIER

L'interaction devient une information utile, pas un simple effet graphique.

DECISEMENT D'ACTION.

documentaires • Cas clients • Appels à l'action



PASSAGE À L'ACTION

Le dossier prépare le rendez-vous investisseur

Après le pitch et les chiffres clés, le niveau d'intérêt peut se transformer directement en demande d'échange.

INTÉRÊT DÉTECTÉ

Oui

BESOIN PRÉCISÉ

Qualifié

ACTION PRÊTE

CTA

PLANIFIER UN ÉCHANGE